



**Possehl ist ein international tätiges Spezialbauunternehmen mit Schwerpunkten in Erhaltungsmaßnahmen für Verkehrs- und Industrieflächen.**

**Zur weiteren Verstärkung unseres Teams suchen wir eine/n engagierte/n**

## **Verkäufer(in) im Außendienst (Süd/Ostösterreich)**

### **Ihre Aufgaben:**

- Aktive Betreuung des bestehenden Kundenstammes (Gemeinden/Straßenmeistereien) sowie Aufbau und Entwicklung neuer Geschäftsbeziehungen in Süd/Ostösterreich (Stmk. Bgld. NÖ)
- Eigenständige Entwicklung und aktive Umsetzung von Strategien zur erfolgreichen Neukundenakquisition
- Kompetente technische Beratung und optimale Kundenbetreuung vor Ort

### **Unsere Erwartungen:**

- Kommunikations- und Beziehungsstärke sowie Freude am persönlichen Kundenkontakt
- Proaktive Vertriebspersönlichkeit, die Geschäftsmöglichkeiten erkennt und diese mit Abschlussstärke und Willen zum Erfolg gewinnbringend nutzt
- Reisebereitschaft sowie Bereitschaft zur laufenden Fortbildung
- Hohe Eigenmotivation mit ausgeprägtem Selbstmanagement sowie organisierter und strukturierter Arbeitsweise

### **Wir bieten:**

- Eigenverantwortliches Arbeiten in einem erstklassigen Arbeitsumfeld
- Hervorragende Entwicklungsmöglichkeit in einer internationalen Unternehmensgruppe
- Gehaltspaket (Fixum, Diäten, Provision) in Abhängigkeit Ihrer Kompetenz inkl. Dienstfahrzeug (auch zur privaten Nutzung)
- Bezahlung laut Kollektivvertrag Angestellte Baugewerbe.  
Überzahlung je nach Qualifikation und Ausbildung möglich.

Wenn Sie an einer herausfordernden Tätigkeit in einem jungen und aktiven Team interessiert sind, dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an Herrn Kurt Lackner per e-mail: [k.lackner@possehl-spezialbau.at](mailto:k.lackner@possehl-spezialbau.at)